

VERKAUF EIN WILDTIER

DU FÄHRST IN DEN WALD, WIR MACHEN DEN REST!

Du gehst gerne auf Jagd, möchtest Dein Wild aber am Liebsten schon vorher verkauft wissen? Du bist es leid, dass Rücken und Keulen schnell weg sind, sich aber Blätter und Co. im Tiefkühler stapeln? Du möchtest endlich faire Preise für Dein Wild bekommen, hast aber keine Zeit Dich um ein aufwendiges Marketing zu kümmern? Dann haben wir die Lösung!



SO FUNKTIONIERT'S – DU SCHAFFST DAS ANGEBOT, WIR DIE NACHFRAGE

Du sagst uns was du gerne verkaufen möchtest, z.B. zwei Mal ein halbes Reh, zerlegt und küchenfertig pariert in verschiedene Teile oder eine Auswahl veredelter Produkte und wir vermitteln dir einen passenden Wildfreund.

DAS BIETEN WIR – DAS RUNDUM-SORGLOS PAKET

Erstellung eines aussagekräftigen Verkäuferprofils

Wir erstellen für dich ein detailliertes Profil auf dem Kauf-ein-Wildtier Portal, über welches sich Kunden mittels modernen Onlineshop-Funktionen über Dich und Dein Angebot informieren und unkompliziert einkaufen können. Außerdem entwickeln wir ansprechende Kurzprofile für die Vorstellung in den verschiedenen sozialen Netzwerken. Z.B. so: www.kaufeinwildtier.de/wild-in-deiner-nachbarschaft-finden/manuel-mustermann/

Professionelles & modernes Marketing

Neben den klassischen Werbemaßnahmen können wir für die Neukunden-Akquise auf diverse, stetig wachsende Social-Media-Kanäle und Kooperationen zurückgreifen. Über diese erreichen wir bereits zum jetzigen Zeitpunkt deutschlandweit eine breite Masse an potenziellen Wildkäufern. Dein Wild kann somit auf eine innovative und moderne Art und Weise an zuvor unerreichbare, neue Kunden vermittelt werden. Um die Variante, ein Teilpaket eines ganzen Wildtiers oder unedlere Teile zu kaufen, attraktiver zu machen, haben wir zudem für alle Teile der Wildtieres einfache und leckere Rezepte entwickelt, um auch die Verwendung weniger beliebter Teilstücke – im wahrsten Sinne des Wortes – schmackhafter zu machen! Außerdem bieten wir eine Reihe von praktischen Extras wie Messer, Gewürze und Co., die das Angebot ergänzen und perfekt abrunden können!

Einbindung in das Bestandskundennetzwerk

Wir erfreuen uns an einem rasant wachsenden Netzwerk regelmäßiger Kunden, sowohl aus dem Bereich Gastronomie als auch private Endabnehmer. Nicht zuletzt, um diese wachsende Nachfrage decken zu können, haben wir daher diese Plattform ins Leben gerufen!

Kundenbetreuung & Verkaufsabwicklung

Neben der Kundenakquise übernehmen wir ebenfalls die Betreuung und Beratung. Wir helfen bei einer korrekten Zahlungsabwicklung und dem ganzen Papierkram. Außerdem bieten wir diverse Produkte wie Vordrucke, Etiketten und Co. an, die den Verkauf wesentlich erleichtern.

Beratung & Unterstützung

Egal worum es geht, wir stehen mit Rat und Tat zur Seite. Themen wie der optimale Zuschnitt, die richtige Verpackung oder einfach nur Tipps und Tricks zur perfekten Fleischqualität – wir helfen gerne weiter und unterstützen so einen optimalen Verkauf und zufriedene Kunden & Verkäufer. Für den Versand bieten wir ebenfalls die Möglichkeit, nachhaltige Versandboxen aus Stroh über uns zu beziehen.

ABLAUF

Grundvoraussetzungen

Wichtigste Grundlage ist die Einhaltung der lebensmittelrechtlichen Voraussetzungen. Der Jäger haftet als „in-Verkehr-Bringer“ für das verkaufte Wild. Weitere Absprachen werden individuell getroffen und schriftlich in einem Vertrag festgehalten.

Aufnahme Anbieterkartei

Bevor es losgeht bekommt der Interessent Fragebögen und Verträge für die Registrierung als Anbieter. Diese Dokumente sind wahrheitsgemäß auszufüllen und zu unterschreiben. Sie bilden die Vertragsgrundlage und dienen der Qualitätssicherung, der Erstellung des Anbieterprofils sowie der Zuweisung passender Kunden. Die Erstellung und Datenverarbeitung erfolgt gegen eine einmalige Einrichtungsgebühr.

Bereitstellung von Marketingmaterialien

Der Jäger bekommt auf Wunsch diverse Marketingmaterialien wie Rezeptkarten oder Tiefkühletiketten, sowie die Möglichkeit, besonders nachhaltige Isolierboxen aus Stroh für den Versand oder Transport der Waren, günstig und in kleinen Mengen zu erstehen.

Mitteilung des zu verkaufenden Wilds

Der Jäger teilt mit, was er verkaufen möchten. Entweder vor der Jagd, in Form einer möglichst genauen Schätzung oder nach der Jagd. Angegeben werden müssen hierbei die einzelnen Teilstücke und jeweiligen Gewichte in einem Artikeldatenblatt. Möglich ist der Verkauf eines ganzen zerteilten Wildtieres, mehrerer gleichgroßer Pakete oder von Einzelteilen bzw. daraus erstellten Produkten.

Erstellung eines Inserats

Sobald alle Daten übermittelt wurden, werden der oder die Artikel online gestellt und können sofort von Interessenten bestellt werden. Die Abwicklung ist durch das moderne System der Plattform schnell und einfach!

Bewerben

Über die neuen Angebote werden die Newsletter-Abonnenten regelmäßig informiert. Zudem wird über Facebook, Instagram und Co. täglich über Wild, dessen Vorteile & Zubereitung und natürlich die aktuellen Produkte gebloggt. Das Finden eines Wildfreundes gelingt so in der Regel in sehr kurzer Zeit!

Kaufabwicklung

Der passende Wildliebhaber bestellt das Wildfleisch verbindlich über den Onlineshop. Der Anbieter wird sofort verständigt und bei der Kaufabwicklung unterstützt und begleitet. Der Betreiber der Plattform erhält dafür eine kleine Provision. Der Kaufvertrag wird dann zwischen Anbieter und Käufer geschlossen. KEW ist dabei kein Vertragspartner!

Bewertung

Nach dem Erhalt der Ware hat der Kunde die Möglichkeit den Lieferanten zu bewerten. Dies bietet dem Jäger die Möglichkeit, sich als besonders begabter Wildmetzger und zuverlässiger Handelspartner zu präsentieren, was sich wiederum sehr förderlich auf den nächsten Verkauf auswirkt! Gut bewertete Lieferanten werden verstärkt beworben und erhalten bei Vertragsverlängerungen bessere Konditionen.

JETZT ANMELDEN!

KONTAKT@KAUFEINWILDTIER.DE

Wilder Handel GmbH - Köln